

NÉGOCIATION COLLECTIVE : ACQUÉRIR UNE STRATÉGIE DE NÉGOCIATION EFFICACE AVEC L'EMPLOYEUR

📍 Référence : CSE30

€ Tarif intra : nous contacter

🕒 Durée préconisée : 1 jour



INTRA

Vous souhaitez cette formation en intra, contactez-nous au :

☎ 01 45 49 99 15

@ contactentreprises@udd.eu



Public :

Délégués syndicaux,
membres du CSE



Prérequis :

Aucun

Objectifs :

- Connaître le cadre légal de la négociation collective
- Négocier avec succès

Programme :

1. Connaître le cadre légal de la négociation collective

- Quelles entreprises y sont assujetties ?
- Quelle est la périodicité de la négociation obligatoire ?
- Que peut-on négocier : salaires, partage de la valeur ajoutée, temps de travail, qualité de vie et conditions de travail, égalité professionnelle, formation...
- Égalité professionnelle et qualité de vie et des conditions de travail

2. Négocier avec succès

- Préparer la négociation : clé de succès d'une stratégie gagnante
- Gérer les rapports de force
- Mises en situations sur des cas spécifiques de négociation (restructurations d'entreprises, plans de départs volontaires...)